



IZOBRAŽEVALNI PROGRAMI

Področje	Naslov	Podnaslov
Komunikacija	POSLUŠAJMO AKTIVNO	Z ozaveščenim poslušanjem sogovornika gradimo odlične odnose
	JAZ ZMAGAM, TI ZMAGAŠ	Asertivno vodenje pri reševanju konfliktov
	TUJCI SO MED NAMI	Spoznavanje drugih kultur in preseganje predsodkov
	STE OLIKANI IN SKRBNO ZLIKANI?	Poslovni bonton za uspešen odnos s strankami
	ZNATI KOMUNICIRATI = POGOJ ZA USPEŠNO DELO	Sporazumevanje delovne skupine v proizvodnji
	TELO GOVORI, TUDI KO MOLČI	Govorica telesa v poslovnem svetu in kako jo uporabiti
	USTVARITE DOBER STIK	S komuniciranjem do zaupanja in sodelovanja
	PREPRIČATI NA SESTANKU	Komunikacija na poslovnem srečanju
	KONFLIKTI SO PRILOŽNOST	Strategije in metode reševanja konfliktov
	USTVARJANJE ZAUPANJA	Nevrolingvistične (NLP) tehnike poslovno in zasebno
	VEČ KOT BESEDE	Nadgradite svoj nastop z neverbalno komunikacijo
	V OSRČJU KONFLIKTA	Učinkovito reševanje konfliktov s tehnikami mediacije
	OD PRVEGA VTISA DO ZADNJE BESEDE	Priprave na prepričljiv javni nastop
	POGOVOR KOT PLES	Kako razumeti in govoriti tudi v jeziku telesa
KAKO REČI NE (IN PREŽIVETI)	Komuniciranje s samozavestjo in postavljanjem meja	

Komunikacija	IZ KONFLIKTA V ZAUPANJE	Veščina aktivnega poslušanja in iskanja skupnih rešitev
	POVEJTE BISTVENO	Ciljno usmerjena komunikacija za lažje sporazumevanje
	6 NAČINOV SPORAZUMEVANJA	Kako pridobiti sogovornika na svojo stran
	SKRIVNOST USPEŠNEGA VODJE	Povezovalna komunikacija za boljše odnose z zaposlenimi
	KAKO V KONFLIKTIH BRUSIMO DIAMANTE	Strategije za preživetje s težavnejšimi sogovorniki
	MEDKULTURNI DIALOG	Pot do globalnih konkurenčnih prednosti
	POVEJ TAKO, DA NE BO PREHUDO	Posredovanje neprijetne povratne informacije
	PREPRIČAJ S KREATIVNOSTJO	S kreativno predstavitvijo do konkurenčne prednosti
	SUVERENO V SREDIŠČU POZORNOSTI	Odpravljanje blokad pri komunikaciji in javnih nastopih
	KOMUNIKACIJA V TIMU	Aktivno poslušanje in povezovanje za izboljšanje odnosov
	KONFLIKT KOT TRENUTEK ODLOČITVE	Z reševanjem konfliktov do boljših odnosov in delovnih rezultatov
Timsko delo	VERIGA JE MOČNA KOT NJEN NAJŠIBKEJŠI ČLEN	Vloge posameznikov v timu
	V TIMU SO LJUDJE	S čustveno inteligentnim vodenjem do učinkovitega tima
	SKUPAJ DO ZMAGE	Ustvarjalno vodenje tima
	SKUPAJ DO NOVIH IDEJ	Ustvarjalnost posameznika in tima
Timsko delo ali organizacija in načrtovanje	INOVATIVNO PODJETNIŠTVO	Od poslovnih izzivov do inovativnih rešitev

Trženje, prodaja	ALI IMAM PRAVO PONUDBO ZA SVOJE KUPCE	Konkurenčna prednost izdelka ali storitve
	ALI IMAM PRAVO PONUDBO ZA SVOJE KUPCE	Konkurenčna prednost izdelka ali storitve
	KAKO USTVARITI NOVO TRŽNO PONUDBO	Razvoj izdelka od ideje do uvedbe na trg
	VELIKOPOTEZNOST V MALOPRODAJI	Načrtovanje aktivnosti v maloprodajnem trženju
	NAJ OGLAS GOVORI O VAS	Kako se lotiti oglaševanja od A do Ž
	DVIGNITE UGLED SVOJEGA PODJETJA	Odnosi z javnostmi, sponzorstva in donatorstva
	ZNATI PRODATI	Uspešne prodajne tehnike
	ANALIZA MARKETINŠKEGA OKOLJA	Zasnova in izpeljava marketinškega načrta
	DO NOVIH STRANK NA LINKEDINU	Sodobna orodja za avtomatizacijo prodajnega procesa
	V ČEM SMO LAHKO DRUGAČNI ALI BOLJŠI	Kako z izvirnostjo in inovativnostjo opraviti s konkurenco
	KO STRANKA NA KONCU REČE "DA"	Ključne veščine prodajnika za profesionalen prodajni dialog
	ZAKAJ ZGODBE DELUJEJO	Predstavitev produkta v jeziku uporabnika
	SPLET BREZ NAKLJUČIJ	Kako povečati prodajo s spletnim marketingom
	ZNAMKA KOT PORTRET PODJETJA	Potencial lastne blagovne znamke in njen razvoj
	KO VŠEČKI ŠTEJEJO	Prodaja in prepoznavnost na Facebooku
	KAKO ZBUDITI POZORNOST NA SPLETU	Veščine, triki in drugi nasveti pri pripravi vsebin
	10 DEJAVNIKOV ZAUPNEGA MARKETINGA	Metode za vzpostavitev dolgoročnega odnosa strankami
SPOZNAJTE SVOJO STRANKO	Določanje in razlikovanje ciljnih skupin	
DOŽIVLJENJSKI KUPEC, ZLATI KUPEC	Izdelava strategije za trajno zaupanje kupcev	

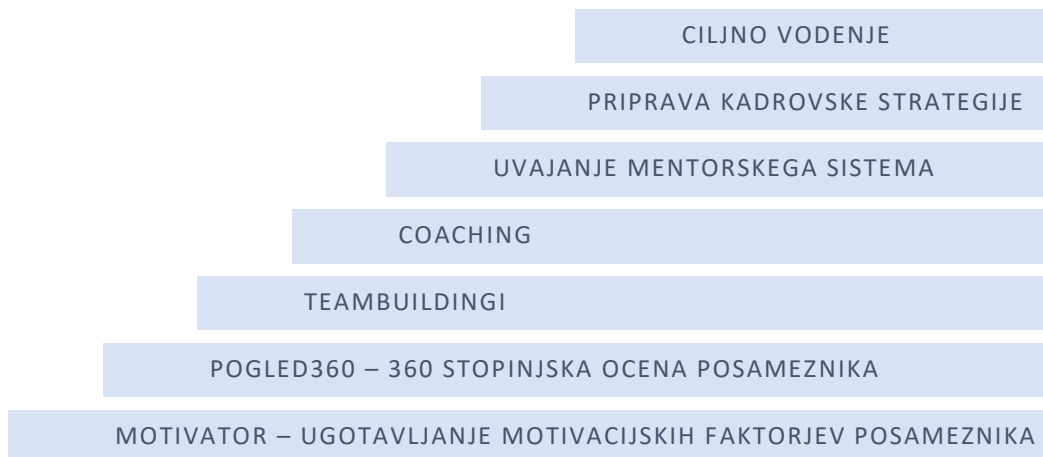
Trženje, prodaja	PRENEHAJTE HRANITI KONKURENCO	Osebnost prodajalca kot blagovna znamka
	PRENEHAJTE HRANITI KONKURENCO	Osebnost prodajalca kot blagovna znamka
Vodenje	IZBOLJŠAJTE SVOJE POGAJALSKE SPOSOBNOSTI	Psihologija, tehnike in vodenje pogajanj
	SPET SESTANEK! KDAJ BOMO PA DELALI?	Orodja za učinkovito vodenje sestankov
	ZAUPANJE, KRITIKA, POHVALA	Vodenje delovne skupine v proizvodnji
	UTRITE POT SREDNJEMU MANAGEMENTU	Vodenje in razvijanje pripadnosti vodilnih sodelavcev
	OBVLADAJ SITUACIJO, POIŠČI REŠITEV	Vodenje problematičnih sodelavcev in strank
	VODENJE Z ZGLEDOM	Kako delovati, da vam bodo sodelavci sledili
	VEŠČINE COACHINGA ZA VODJE	Tehnike postavljanja vprašanj in aktivno poslušanje
	VEČ KULTURE, LAŽJE VODENJE	Organizacijska klima in kultura kot podpora vodenju
	ORGANIZACIJSKA ENERGIJA	Sodobni načrt krepitve produktivnosti in uspešnosti
	DOGOVOR KOT ODGOVOR	Sklepanje dogovorov kot način vodenja
	(POL)LETNI RAZGOVORI	Dobro orodje dobrega vodje
Organizacija, načrtovanje	SPET TE SPREMEMBE	Načrtovanje uvajanja sprememb
	AMPAK TAKO DELAM ŽE 20 LET	Motiviranje zaposlenih za spremembe
	KREATIVNO OBVLADOVANJE SPREMEMB	Soočanje z izzivi ob pomoči nevrolingvističnih (NLP) tehnik
	JASNI CILJI, LAŽJE ODLOČANJE	Postavljanje prioritet s pomočjo nevrolingvističnih (NLP) tehnik
	UKROTITE ČAS	Praktične tehnike obvladovanja časa
	SAMI SEBI V NAPOTO	Premagovanje osebnostnih ovir pri uresničevanju ciljev

Organizacija, načrtovanje	USPEŠEN TIM NE IZGUBLJA ČASA	Upravljanje časa v timih
	CILJATE V PRAZNO?	Univerzalni algoritem za doseganje ciljev
	ZAKAJ NIKOLI NIMAM ČASA	Samoorganiziranost in učinkovita izraba časa
Zdravje na delovnem mestu	Z GLAVO NAD STRES	Razumite stres, da ga boste lahko obvladali
	URAVNOTEŽITE PREHRANO	Prilagodite si prehrano ob še tako hitrem tempu življenja
	ŽIVLJENJE V GIBANJU	Aktiven življenjski slog za večjo učinkovitost na delovnem mestu
	KORPORATIVNI VELNES	Z dobrim počutjem na delovnem mestu do boljših rezultatov
	NE DOVOLITE, DA IZGORITE	Prepoznavanje in preprečevanje stresa in izčrpanosti
	JEJTE ZDRAVO, UJEMITE GIBANJE PRAVO	Prilagoditev prehrane in gibanja stanju posameznika
	ERGONOMIJA PRI DELU Z RAČUNALNIKOM	Prilagoditev delovnega mesta in uporabnika
	JESTI V KORAKU Z NOVIMI ČASI	Zdrava prehrana, novodobne diete in skrb za gibanje
Motivacija	PREKO SMISLA DO MOTIVACIJE	Ohranjanje samomotivacije pri vodstvenih kadrih
	ENERGIJA+	Ustvarjanje pozitivne klime v podjetju
	KAJ PA TEBE MOTIVIRA?	Prepoznavanje motivacijskih dejavnikov pri zaposlenih
	ZMOTIVIRAJ SE!	Metode in tehnike motivacije
Osebni razvoj, samorazvoj	ZAUPANJE KOT VREDNOTA	Z grajenjem zaupanja do razvoja posameznika in podjetja
	RAZGIBAJTE SVOJO KREATIVNOST	Sproščanje kreativnosti s pomočjo giba
	MOČ LASTNIH DEJANJ	Kako pozitivno vplivati na okolje in biti vzor drugim
	STRAHOVI IN PREPRIČANJA	Kako nas omejujejo in kako postati njihov gospodar

Osebni razvoj, samorazvoj		
	SPOZNAVAJ SEBE, ODSLOVI ZAMERE	Z obvladovanjem negativnih izkušenj do boljših poslovnih odnosov
	PRI ODNOSIH SE VSE ZAČNE	Medsebojni odnosi v družini, med prijatelji in sodelavci
	SPREJEMANJE DRUGAČNOSTI	Kako do zdravih odnosov v praksi
	ZAUPANJE – MOST DO SODELAVCEV IN STRANK	Z dobrimi medosebnimi odnosi do uspeha pri delu
	SPODBUDIMO NAJBOLJŠE V SEBI	Orodja za učinkovit poslovni in osebni vsakdan
	VEDNO OBSTAJA IZHOD	Moč pozitivnega razmišljanja v teoriji in praksi
	NOTRANJI GOVOR KOT SAMOSPODBUDA	Tehnike za dvig samomotivacije in izboljšanje samopodobe
	VEŠČINE UPRAVLJANJA S SEBOJ	Kako usmerjati misli, nadzorovati čustva in vplivati na dejanja
	S SAMOREGULACIJO DO CILJEV	Kaj je samoregulacija in kako nam pomaga pri osebnem razvoju
	KAKO RAVNATI S ČUSTVI	Čustveno inteligenten posameznik za večjo uspešnost podjetja
	JAZ ZA VAS	Celovit razvoj posameznika kot komunikatorja in vodje
	POSTATI IN OSTATI KREATIVNI	Kreativnost kot ključ do motiviranosti in storilnosti
Prenos znanja, mentorstvo	ZGRADIMO ZEMLJEVID ZNANJA	Metode in načela skupnostnega učenja znotraj podjetja
	ZNANJE VELJA	Prenos znanj z mentorstvom in obratnim mentorstvom
	GENERACIJA GENERACIJI	Medgeneracijsko sodelovanje kot konkurenčna prednost
	DIGITALNA PREOBRAZBA	Digitalizacija prinaša starejšim zaposlenim nove vloge
	OD MENTORJA DO MENTORIRANCA	Kako vzpostaviti delujoč mentorski sistem

STORITVE

Storitve ki jih ponujamo:



VAŠI SKRBNICI:



Petra Verbič

vodja izobraževanja odraslih in
karierna svetovalka

E: petra.verbic@lu-koper.si

T: 05/6128006

M: 040469521

S: www.lu-koper.si



Tina Rožac

organizatorka izobraževanja
odraslih in karierna svetovalka

E: tina.rozac@lu-koper.si

T: 05/6128014

M: 040689962

S: www.lu-koper.si

